

Sales ManagerIn für Social Media Kampagnen (m/w/d)

🕒 Teilzeit oder Vollzeit (20-40h/Woche) 📍 Wien

WER SIND WIR

Wir sind ein junges Startup aus Wien und haben es uns zur Aufgabe gemacht Influencer Marketing für Unternehmen jeder Größe leistbar zu machen. Dazu automatisieren wir sämtliche Prozesse des Influencer Marketings und können Kampagnen dadurch kostengünstiger und erfolgreicher als herkömmliche Agenturen abwickeln. Ursprünglich wurde die Freebiebox GmbH vom damals 14-jährigen Moritz Lechner gegründet, seither haben wir uns von individuellen Überraschungsboxen für Endkonsumenten weiterentwickelt und revolutionieren jetzt unter dem **B2B Brand New Fluence** das Influencer Marketing.

LET'S TALK ABOUT YOU

Wenn du nach einem langweiligen Bürojob mit wenig Kundenkontakt suchst, mit großen Hierarchien, langsamen Entscheidungsprozessen und anonymen Kolleginnen & Kollegen, dann bist du bei uns definitiv falsch.

Als **Sales ManagerIn (m/w/d)** bei New Fluence bist du verantwortlich für die **Akquise neuer Partner** aus den Bereichen Food, Fashion, Beauty und Fitness. Du unterstützt sie dabei ihre Marke durch Influencer Marketing bekannter zu machen und die Verkäufe im Onlineshop langfristig zu steigern.

Als (angehender) Vertriebsprofi - auch QuereinsteigerInnen herzlich Willkommen - macht es dir Spaß junge Marken von unserem innovativen Influencer Konzept zu überzeugen und damit den Grundstein für langfristige Kooperationen zu legen.

Du hast Lust auf **Kundenkontakt, Kundenakquise und ein tolles Produkt** und möchtest in einem dynamischen Team im Herzen von Wien arbeiten?

Dann bist du bei uns genau richtig!

WAS ERWARTET DICH

Als "Aushängeschild" von NewFluence agieren
Du akquirierst potentielle Neukunden telefonisch.

Den Need erkennen

Du führst kostenlose Erstgespräche zur Bedarfsanalyse durch.

Kontakt aufnehmen

Du nimmst telefonisch & via Email Kontakt zu bereits vorhandenen Kontakten im System auf.

Leads generieren

Du entdeckst neue Unternehmen aus den Bereichen Food, Fashion, Beauty und Fitness, denen wir mit unserem Konzept weiterhelfen können.

Performance Orientierung

Die Ergebnisse deiner Arbeit dokumentierst du in unserem CRM-System Pipedrive.

WAS WIR ERWARTEN

Wille überzuperformen

Du findest es toll, dein Gehalt mit einem attraktiven Provisionsmodell überdurchschnittlich zu gestalten.

Selbstbewusstes Auftreten am Telefon

Ein sicherer Umgang mit Partnern auf Entscheider Ebene liegen dir im Blut.

Überzeugend sein

Du kombinierst eine ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit mit Serviceorientierung.

Verantwortung übernehmen

Du bist ehrgeizig und bist bereit 110% zu geben um deine Ziele zu erreichen.

Teamplayer

Du bist Teamfähig und hast stets Spaß an der Arbeit.

DAS BESONDERE AN DIESER POSITION

Wir bieten neben einem **modernem Büro in der Wiener Innenstadt** ein tolles Betriebsklima, in dem **Teamarbeit** großgeschrieben wird und jeder die Möglichkeit hat seine eigenen Ideen einzubringen.

Seien es **regelmäßige Firmenevents, gemeinsame Mittagessen, Team-Reisen** oder **coole Chefs**, die immer ein **offenes Ohr** für ihre **MitarbeiterInnen** haben.

All das erwartet Dich bei uns!

DEINE BENEFITS



STARTUP-ATMOSPHÄRE

Unvergleichliche Startup-Umgebung in der arbeiten Spaß macht.



GETRÄNKE & SNACKS

Es stehen Dir so viel Kaffee, Tee & Snacks, wie du möchtest, zur Verfügung.



FLEXIBLE ARBEITSZEITEN

Jeder kann sich seine Zeit bei uns frei einteilen solange die Ziele erreicht werden.



TEAM EVENTS

Du kannst regelmäßig kostenlos an coolen Teamevents und gemeinsamen Mittagessen teilnehmen.



MODERNER ARBEITSPLATZ

Neue, moderne Einrichtung, für jeden passend, auch für Dich.



SUPER VERKEHRSANBINDUNG

Unser Büro liegt mitten im 1. Bezirk zwischen Karlsplatz & Mariahilferstraße und ist dadurch schnell erreichbar.

GEHALT

Und der guten Ordnung halber sagen wir, dass jährlich ein **Mindestgrundgehalt ab 21.600 Euro brutto für Vollzeit zuzüglich attraktive und ungedeckelte Provisionen** auf Dich warten. Außerdem gibt es je nach Zielerreichung für jede(n) MitarbeiterIn ein Weiterbildungsbudget. Dein tatsächliches Gehalt klären wir dann gern persönlich abhängig von Deinen beruflichen Erfahrungen und Qualifikationen.

WIR FREUEN UNS VON DIR ZU HÖREN

Wenn Du in dieser Position eine Herausforderung siehst, bewirb Dich online und schicke uns Deinen CV. Ein Motivationsschreiben ist nicht nötig, aber wenn du Lust hast freuen wir uns immer über ein kurzes Bewerbungsvideo.

Dein Ansprechpartner

Moritz Lechner
jobs@new-fluence.com

Unsere Adresse

Getreidemarkt 12, 1010 Wien